Technico-commercial itinerant H/F (78)

Sous la responsabilité du Responsable de l'agence Ile-de-France, votre mission principale sera de développer le chiffre d'affaires négoce sur la région Ile-de-France.

Missions

- Prendre en charge la prospection, l'animation et le développement d'une clientèle professionnelle
- Collaborer avec l'équipe sédentaire pour la rédaction des offres, leur relance et la réalisation des affaires
- Analyser les besoins et adapter l'offre aux besoins exprimés
- Proposer des services complémentaires (installation, maintenance…)
- Négocier avec les interlocuteurs (responsables chantiers, maintenance…)
- Assurer une veille concurrentielle de son marché
- Gérer les réclamations et les contentieux.

Profil recherché

BAC +2 (BTS, DUT…) à Master dans un secteur technique ou industriel complété par une formation commerciale.
Vous avez 5 à 10 ans d'expérience dans la construction ou l'industrie. Alliant compétences commerciales et de négociation, vous témoignez de fortes qualités de synthèse et d'analyse et d'un réel sens de la communication.

Merci d'adresser votre candidature (CV + lettre de motivation) par E-mail à : recrutement@telstar.fr